

La Moselle, à la une

LA LETTRE D'INFORMATION DE MOSELLE DÉVELOPPEMENT

N° 35
NOVEMBRE 2010



AGENCE DE DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE
DU CONSEIL GÉNÉRAL DE LA MOSELLE

édito

Visite d'une délégation indienne conduite par M. Shri Shrikant Kumar Jena, **Secrétaire d'Etat à l'Industrie Chimique et aux Engrais** du gouvernement indien. Réception au Conseil Général de la Moselle puis visite du Composite Park



La Moselle est un des rares départements français à engager un programme de prospection à l'étranger. Le mandat sur la prospection au "grand large" a été confirmé par l'Assemblée Départementale, à l'unanimité, lors de la 3e Réunion Trimestrielle. Une bonne nouvelle pour Moselle Développement qui est présent en Asie et y mène de nombreuses actions (voir ci-dessous et en page 7) aboutissant à des visites d'entreprises en Moselle et même la signature d'un deuxième M O U. Ce Memorandum Of Understanding, entre Iseetech (Institut Supérieur Européen de l'Entreprise et de ses Techniques) et Cipet (Central Institute of Plastics Engineering & Technology) a pour but de permettre des échanges académiques (professeurs, étudiants) entre la Moselle et l'Inde dans le secteur de la plasturgie et des matériaux composites.

Afin d'appuyer ces actions lointaines et renforcer les contacts obtenus lors du premier EITS (European Industrial Transportation Systems), Moselle Développement peut d'ores et déjà annoncer l'organisation d'un deuxième évènement indo-européen en 2011 en Moselle.

Daniel ZINTZ,
Président de Moselle Développement.

SOMMAIRE

Le mot du Président	1
Visite du CCPIT en Moselle	1
AMENAGEMENT DU TERRITOIRE	
Zone du Port à Talange	2
La Tunisie s'intéresse à la Moselle	2
PROMOTION DE LA MOSELLE	
Campagne de photographies aériennes	3
Projet de plateformes trimodales	3
DÉVELOPPEMENT D'ENTREPRISES	
CRISALID déploie ses ailes	4
XYLOTECH, 20 ans d'expérience	4
CRÉATION D'ENTREPRISES	
QUALIS INDUSTRIAL SERVICES	5
LES CENTRES DE RELATION CLIENTS	
BOSCH COMMUNICATION CENTER	6
Les Trophées	6
Le bus de la relation client	6
PROSPECTION INDE ET JAPON	
Des actions régulières	7
MANIFESTATIONS	
Rencontres de la prospection et du développement Industriel	8
Forum SVP	8

Développement du réseau CCPIT, avec le soutien de M. Zhang Gang, délégué Général du CCPIT Paris

Un programme industriel et culturel, mis en place en lien avec Moselle Tourisme, pour les dix membres de la CHAMBRE DE COMMERCE DU DISTRICT de PEKIN, en visite en Moselle les 1er et 2 septembre 2010, avec notamment une visite de l'usine SMART à Hambach, qui a beaucoup intéressé ces visiteurs. En effet, la petite citadine roule en Chine depuis mi-2009 et DAIMLER possède actuellement une vingtaine de points de vente dans tout le pays.



Visite de la Cristallerie SAINT-LOUIS à Saint-Louis-les-Bitche

AMENAGEMENT DU TERRITOIRE

Zone du Port à Talange : 55 ha disponibles



- Zone trimodale au coeur du sillon mosellan
- 55 ha plateformés et prêts à être commercialisés
- Prix de vente : 30 euros/m²
- 10 ha réservés pour un projet dans le domaine des matériaux de construction
- Zone proposée à plusieurs reprises par Moselle Développement
- notamment à la société BETON FRAIS FRANCE qui a réservé un terrain
- 2 accès routiers
- accès au réseau ferroviaire (trains de 400 m) et fluvial.

Contact : Louis EXERTIER / Moselle Développement
Tél. 03 87 30 82 31 / E-mail : lexertier@cg57.fr

LA TUNISIE s'intéresse aux zones d'activités mosellanes

L'agence de coopération technique allemande GTZ a initié, en Tunisie, un programme intitulé « Renforcement des Capacités de la gestion durable des Zones Industrielles » (ReCapZi). Dans le cadre de cette étude et afin de mieux appréhender le planning, la gestion et le développement des zones industrielles mosellanes, une délégation tunisienne s'est rendue en voyage d'étude dans notre département.

Cette délégation se composait de directeurs de différents groupements de maintenance et de gestion de zones d'activités mais aussi des directeurs des Ministères de l'Industrie et de la Technologie, de la Coopération Internationale et des Finances.

Jean-Paul Schmitt, chargé d'affaires à Moselle Développement, les a accompagné sur **3 zones d'activités représentatives en Moselle**. La délégation a débuté par une visite de la Mégazone Départementale de Farébersviller-Henriville, suivie d'un accueil au sein de la Communauté d'Agglomération de Forbach et d'une découverte du Technopôle de Forbach Sud. Accueil à Faulquemont au CASE (Centre d'Accueil et de Service aux Entreprises) ainsi qu'à Maizières-lès-Metz au sein de la Communauté de Communes, puis visite de la nouvelle zone ECOPARC à Norroy-le-Veneur.

La délégation était très intéressée par la gestion, la maintenance et le développement des zones industrielles ; les participants ont aussi pu poser toutes les questions sur les stratégies marketing mises en place pour attirer les entreprises sur ces zones.



CRISALID DÉPLOIE SES AILES



CRISALID est un éditeur de logiciels d'encaissement orientés métiers et un concepteur de solutions de gestion. D'où le nom de sa société, mais pas seulement : les noms des logiciels sont tous des noms de papillons : **Regalis, Dyonis, Agestis, Euclea** Un magnifique morpho, papillon bleu iridescent, est d'ailleurs accroché au dessus de son bureau.

A l'origine, une passion pour les papillons

M. Ercole a toujours été passionné par les papillons, il en possède d'ailleurs une magnifique collection. D'où le nom de sa société, mais pas seulement : les noms des logiciels sont tous des noms de papillons : **Regalis, Dyonis, Agestis, Euclea** Un magnifique morpho, papillon bleu iridescent, est d'ailleurs accroché au dessus de son bureau.

Tout comme la chrysalide se transforme en papillon, l'entreprise a démarré petitement et s'est progressivement développée pour devenir aujourd'hui une entreprise dynamique et en constante évolution.

Un service complet pour les commerçants-artisans

C'est en 1992 que Luc Ercole et Régis Folny se lancent tous les deux dans l'aventure de la création d'entreprise avec une seule orientation, les boulangeries pâtisseries. La société se retrouve maintenant n°1 en France chez les boulangers,

mais aussi fleuristes, tabac-presse, restaurants, loisirs.... 16 personnes travaillent au siège, à Châtel-Saint-Germain, et 3 autres agences ont été créées à Dijon, Nîmes et Luxembourg. Depuis 4 ans, CRISALID développe des solutions clé-en-main "web" car « une vitrine physique ne suffit plus, il faut maintenant une vitrine virtuelle ». La société est aussi homologuée dans le secteur de la balance.

Aujourd'hui CRISALID est un éditeur de logiciels packagés qui travaille avec les grands comme SHARP, AURES. Son plus : une notion de service affûté, un solide réseau de distributeurs sur toute la France, des clients grands comptes : boulangeries, supermarchés, franchises.

Sans oublier la formation, un de leurs points forts aujourd'hui, avec un formateur à demeure, qui utilise les techniques de formation à distance.

Un développement murement réfléchi

En 2001, CRISALID a su aussi traverser des tempêtes, liées à des nécessaires adaptations informatiques, « mais nous avons su nous redresser et devenir plus forts » s'enorgueillit Luc Ercole. « Aujourd'hui, il ne faut plus attendre les clients mais les faire venir » une nouvelle donne, point de départ d'un projet de construction d'un nouveau bâtiment qui servira de show room. Un bâtiment

neuf dans le respect de l'architecture du premier, qui accueillera notamment une équipe commerciale renforcée, représentant un investissement d'environ 1 million d'euros et la création de 10 emplois supplémentaires

Une équipe solide sur laquelle s'appuyer

M. Ercole insiste aussi sur la motivation de son équipe, dont il parle chaleureusement : « sans l'équipe, je ne vois pas comment on peut se développer et ce développement c'est comme écrire une histoire ensemble ». Il insiste sur l'importance du rôle de chacun au sein de l'entreprise, de l'accueil au commercial en passant par la technique et la formation, où tous doivent être proches des clients et développer des relations de confiance particulièrement dans ce métier qui touche à l'argent. Pas moins de 5 personnes développent en relation avec les hommes de terrain des nouveaux logiciels au sein de CRISALID.

■ **Contact :**
CRISALID / Editeur de logiciels
40 avenue de la Libération /
57160 CHATEL-ST-GERMAIN /
Tél. 03 87 65 98 80 /
Fax 03 83 98 60 46
www.crisalid.com

XYLOTECH, 20 ANS D'EXPÉRIENCE ET LE BOIS EN RÉFÉRENCE

La société se définit comme un agencier de nos espaces de vie. Installée à Longeville-les-Saint-Avold, elle pratique pas moins de 5 métiers et affiche un beau palmarès depuis sa création en 1989. Aujourd'hui, elle annonce fièrement un nouveau plan de développement.

■ Une croissance constante

A l'origine, M. Pascal Schmitt, maître menuisier, créé sa menuiserie bois à Lelling, et dans la foulée, reprend l'activité menuiserie PVC de la Société PENNERAD-OREFICE. En 1990, lancement de l'activité charpente, couverture, zinguerie. En 1993, intégration des nouveaux locaux sur le site de Longeville-les-Saint-Avold et lancement de l'activité aménagement de combles. En 1999, 10ème anniversaire de l'entreprise et surtout lancement de l'activité menuiserie aluminium. En 2001, développement de l'activité vérandas aluminium. En 2009, c'est le 20ème anniversaire, et le lancement de l'activité stores intérieurs et extérieurs avec une adhésion au réseau « Storistes de France », une belle référence. Aujourd'hui, XYLOTECH intervient dans 5 domaines d'activités complémentaires :

- la menuiserie bois intérieure et extérieure, les parquets et revêtements de sol, l'agencement de magasins, la cuisine et salle de bains, les menuiseries spéciales sur mesure et l'ébénisterie.
- la menuiserie PVC et aluminium (portes, fenêtres, gardes corps et créations personnalisées).
- La toiture avec la charpente traditionnelle, la couverture, la zinguerie et la modification de charpente et toiture.
- En matière de vérandas aluminium et PVC, couvre des piscines et conçoit des jardins d'hiver.
- Dans le domaine des combles : études d'aménagements et réalisations complètes.

■ Le projet 2010

En 2010, surfant sur la vague écologique, XYLOTECH lance Xylo Eco, la branche énergie solaire, photovoltaïque, isolation, bardage. Avec un chiffre d'affaires 2009 de 4,2 millions d'euros, la société emploie actuellement 40 personnes, dont 5 équipes de poseurs professionnels. Un investissement de 300 000 euros est annoncé dans du matériel de production lié au lancement de Xylo Eco ; cet investissement entraînera la création de 10 emplois supplémentaires en trois ans.

■ **Contact :**
XYLOTECH / ZI - route
de Faulquemont /
57740 LONGEVILLE-
LES-ST-AVOLD
Tél. 03 87 29 06 07
Fax 03 87 29 07 29
www.xylotech-france.fr



QUALIS INDUSTRIAL SERVICES :

UN SPÉCIALISTE DE LA MAINTENANCE NUCLÉAIRE ET DU

TRANSFERT D'ÉQUIPEMENTS INDUSTRIELS S'INSTALLE À FLORANGE

Alors que l'Elysée a dévoilé, mardi 27 juillet, un plan pour "renforcer" le nucléaire, secteur stratégique pour l'industrie française, un spécialiste vient de s'installer en Moselle : QUALIS Industrial Services assure la maintenance des centrales nucléaires sur tout le territoire français.

Le monde va connaître une forte progression de la demande d'énergie nucléaire et, d'après le Gouvernement, environ 250 centrales seront construites d'ici à 2030. La France devra mettre en service quelques nouveaux réacteurs dans l'Hexagone et prolonger la durée de vie du parc actuel au-delà de quarante ans (des unités de 25 ans d'âge moyen).

■ DES SPÉCIALISTES EN MOSELLE

La société QUALIS a démarré son activité en février 2010 sur la ZAC Sainte-Agathe à Florange. Sur les 33 personnes qu'elle avait prévu d'embaucher en 3 ans, 21 sont déjà en action.

La société a bâti une offre spécialisée de maintenance au service des sites de production d'énergie ; elle réalise plus de la moitié de son chiffre d'affaires sur cette activité et ce, sur tout le territoire français. En complément à ces activités, QUALIS accompagne également ses clients industriels dans la gestion de leurs outils de production au quotidien ainsi que dans leurs projets de montage et transferts d'équipements sur le territoire national comme à l'international.

Elle garantit aussi un service de proximité réactif : ses équipes de

maintenance interviennent sur site pour toute opération ponctuelle ou arrêts de production.

■ UNE EXPERTISE CERTIFIÉE

QUALIS est certifiée CEFRI-E pour le management de ses activités en zones contrôlées au sein des sites nucléaires EDF. De manière à mettre en avant l'expertise de la société dans les métiers de la robinetterie et de la machine tournante, QUALIS entreprend également une démarche de DEA (Dossier d'Examen d'Aptitude) afin d'être reconnu comme prestataire de premier rang chez le client EDF. Le système qualité de la société est également certifié ISO 9001 v 2008 depuis le 13 Avril 2010.

Une démarche de certification MASE sera également entreprise courant 2010. « La certification est vraiment primordiale dans nos métiers ; c'est pourquoi la direction a souhaité dès la création de la société, mettre en place un service interne dédié avec le recrutement d'un « Responsable Qualité, Sécurité, Hygiène et Environnement au sein de QUALIS » indique M. Julien Fosso, Directeur Général de cette toute jeune entreprise.

En ce moment QUALIS travaille pour les centrales de Belleville, Tricastin, Dampierre, Cruas et du Blayais et espère faire partie prochainement des entreprises actives sur le site de Cattenom ! Grâce à ses compétences dans un secteur d'activité spécifique, QUALIS, qui a pu bénéficier du soutien de la Région Lorraine et du Groupe TOTAL, contribue à enrichir la diversité du tissu industriel mosellan.



Le nucléaire en France

- La France est la deuxième puissance électro-nucléaire au monde derrière les États-Unis.
- EDF, premier électricien nucléaire mondial, gère en France un parc de production nucléaire composé de 58 unités de production réparties sur 19 sites.
- Le parc produit 428 milliards de kWh par an et assure plus de 87 % de la production d'électricité d'EDF qui propose ainsi à ses clients un kWh parmi les plus compétitifs d'Europe.
- La France est le 2ème consommateur d'électricité en Europe, pour une part de production nucléaire de 80 %.
- Depuis 1981, la production française d'électricité est supérieure à la demande intérieure et la France est exportatrice nette d'électricité (environ 60 TWh en 2006).

■ Contact :

QUALIS Industrial Services

7 rue Sainte-Agathe / ZA Sainte-Agathe / 57192 FLORANGE

Tél 03 82 34 68 31

E-mail : contact@qual-is.com / Site : www.qual-is.com

ACTUALITES DES CENTRES DE RELATION CLIENTS EN MOSELLE

BOSCH COMMUNICATION CENTER : un contrat avec l'Opéra National de Paris

Depuis 2 ans, les réservations téléphoniques de l'Opéra National de Paris sont traitées par les téléconseillers du Centre de Relation Client de Forbach. Formés sur les œuvres et la programmation de l'Opéra, une vingtaine de conseillers sont dédiés aux 10 000 à 20 000 appels par mois liés à cette institution. Avec 800 000 billets vendus par an, 13 % se font par réservations téléphoniques, les spectateurs venant du monde entier. C'est grâce au professionnalisme et surtout au bilinguisme de ses conseillers que BOSCH COMMUNICATION CENTER a obtenu ce contrat pour 5 ans.



LES TROPHEES

« CONNECT » et « VIATIS », clubs des professionnels de la relation client, lancent la troisième édition des Trophées de la Relation Client Grand Est. L'an passé, la manifestation s'était ouverte sur l'Alsace ; cette année se joindront à l'évènement les acteurs de la relation client de Franche-Comté et de Champagne Ardenne.

Les partenaires de l'opération

Pilotés par les Clubs CONNECT et VIATIS, en partenariat avec les agences économiques de Metz Métropole (MMD), du Grand Nancy (ADUAN), de Moselle (Moselle Développement) et de Meurthe-et-Moselle (CAPEMM), les Trophées de la Relation Client Grand Est 2010 sont parrainés par MOOVIJOB et RANDSTAD.

Les objectifs de cette manifestation sont simples : récompenser les entreprises ayant prouvé leur excellence en termes de gestion de la relation client à distance, mais également, cette année, mettre en valeur le travail des superviseurs.

La soirée

Les lauréats seront récompensés lors de la grande cérémonie de remise des Trophées. Réunissant non seulement les dirigeants et le personnel des centres de relation client, mais également les élus et les professionnels, cette soirée s'annonce comme le rendez-vous incontournable de la filière des centres de relation client.

Cérémonie de remise des « Trophées de la Relation Client Grand Est 2010 » jeudi 18 novembre 2010 à l'ICN Metz.



Contact :

Club Viatis – Valérie Riga tél. 06 63 02 19 81 / Rosalba Williams 06 03 96 92 55 - www.club-viatis.com

Prenez place à bord du bus de la RELATION CLIENT

Les CENTRES DE RELATION CLIENT recrutent en Lorraine ! C'est pourquoi le Club des CRC de Moselle – VIATIS - a fait circuler le bus de la Relation Client, afin de présenter les métiers des call-centers et les nombreux postes à pourvoir, du 19 au 23 octobre 2010.

LE BUS :

1er étage : un espace dédié aux rencontres recruteurs/candidats. Le bus était divisé en 5 modules « privatisés » afin de garantir un échange confortable et pourquoi pas un contrat d'embauche.

Rez-de-chaussée : présentation des métiers de la relation-client : un espace dédié à l'accueil du public afin de communiquer sur les métiers de la relation client. Des animations, des vidéos, la présentation d'un espace de travail et tout ce que vous devez savoir les centres d'appels.

LES ETAPES : Metz - 19 octobre - 23 octobre / Saint-Avold - 20 octobre / Forbach - 20 octobre / Toul - 22 octobre / Nancy - 21 octobre - 22 octobre - 23 octobre.

En savoir plus : www.unjobauboutdufil.com



PROSPECTION INDE ET JAPON

Des actions régulières



20/05 : Saint-Avold - Porcellette : visite d'une **délégation de la société indienne KINECO** (matériaux composites) au PPE puis à Composite Park.



15/06 : Tokyo : visite par l'équipe de Moselle Développement au siège de **MITSUBISHI MOTORS**. Présentation de la Moselle et de ses opportunités dans les secteurs automobile et logistique.



28/06 : Metz : visite d'une délégation indienne de 10 personnes conduite par M. Shri Shrikant Kumar Jena, **Secrétaire d'Etat à l'Industrie Chimique et aux Engrais** du gouvernement indien. Accueil par le Président M. Philippe Leroy puis signature entre Iseetech (Institut Supérieur Européen de l'Entreprise et de ses Techniques) et Cipet (Central Institute of Plastics Engineering & Technology) d'un MOU (Memorandum Of Understanding), protocole d'accord devant permettre des échanges académiques (professeurs, étudiants) entre la Moselle et l'Inde dans le secteur de la plasturgie et des matériaux composites.



24/08 : Sarreguemines - Hambach : visite du Président France de la société japonaise **JMAC (Japan Management Association Consultants)**, spécialisée en conseil et en formation dans les domaines de la production, de la R&D et du management.



03/09 : Morhange : découverte de Domofutura par des représentants de la **société japonaise ZEPHYR** (miniéoliennes) en compagnie de M. Claude Bitte, Vice-Président du Conseil Général de la Moselle.



20/09 : Uckange : visite de la **société indienne SUNDAR ENTREPRISES** (équipements automobiles) et découverte des installations d'**ARCELORMITTAL TAILORED BLANKS**.

200 personnes présentes aux premières rencontres de la prospection et du développement industriel



Général de Moselle, deux tables-rondes thématiques, accompagnées de vidéos de témoignages, ont été organisées.

Moselle Développement a investi, le 9 juin dernier, l'écran du **Centre Pompidou Metz** pour présenter ses résultats 2009 et proposer les premières « rencontres de la prospection et du développement industriel ».

Cette manifestation, organisée conjointement avec le Conseil Général de la Moselle, a attiré 200 chefs d'entreprises et partenaires professionnels de l'économie, de l'entreprise et de l'international en Moselle.

Outre les interventions de Daniel Zintz, Président de Moselle Développement et de Philippe Leroy, Président du Conseil

Au "menu" :

- le bilan 2009 de Moselle Développement, commenté par ses acteurs. Mais aussi les nouvelles pistes pour 2010,
- Les projets d'extension, d'innovation et de modernisation d'entreprises déjà implantées en Moselle, de prospection vers l'Europe et plus particulièrement vers l'Allemagne et la Belgique, ou de "pêche au loin", vers l'Asie. **M. Markwell de la société AGCO** était présent pour nous offrir le témoignage d'une entreprise qui s'est implantée en Moselle il y a 15 ans avec succès et qui a développé depuis 2 projets d'extension.

Une vidéo de témoignages de chefs d'entreprises a été diffusée au cours de la manifestation, qui laissait la parole aux responsables des entreprises **SIB à BOULAY, ESPACE LUMIERE à Laquenexy, HENG SIENG à Dieuze, INPAL INDUSTRIES à Creutzwald, RENZ à Wousviller, ABRESCHVILLER SCIAGES, CERCLE à Freyming-Merlebach** ainsi que **VERRISSIMA à Goetzenbruck**.

L'association est parvenue à drainer, en 2009, 76 projets en Moselle, soit 146 Millions d'euros d'investissements pour 1 381 promesses d'emplois sur trois ans.

Forum SVP au CESCO

SVP, KPMG, Moselle Développement, Metz Métropole Développement, et la Communauté d'Agglomération de Metz Métropole ont organisé le 17 juin au CESCO une conférence sur le thème : "Entreprises et collectivités locales, comment mieux travailler ensemble ?"

Le montant de l'achat public en France est estimé à 140 milliards d'euros par an, représentant ainsi une véritable opportunité de développer du chiffre d'affaires pour les entreprises, et une contribution active à la vie économique locale pour les collectivités.

L'enjeu économique est important, c'est pourquoi, acheteurs publics et entreprises doivent appréhender tous les aspects de la réglementation inhérente à l'achat public : quel est le champ d'application du code des marchés publics et des contrats assimilés ? En fonction du montant des marchés,

quelle est la procédure à suivre ? Quelles sont les obligations de mise en concurrence préalable et les dérogations possibles ? Autant de questions auxquelles ont pu répondre Vincent Lesconnec et Mickaël Sotto de SVP, ainsi qu'olivier Balestraci de KPMG. **M. Thierry Jean**, a pu apporter aussi des exemples précis en tant qu'adjoint au Maire de Metz et Président de Metz Métropole Développement : "Entre le Centre Pompidou-Metz, le nouveau hôpital de Mercy et le futur transport en commun **METTIS**, ce sont 500 Millions d'euros qui seront investis dans l'agglomération messine par l'intermédiaire des marchés publics".



ALLEMAGNE- Thomas KLEMENT
Wirtschaftsförderung Moselle (Lothringen)
Königsallee 14
D-40212 DÜSSELDORF
Tél. : 00 49 211 13866 489
Fax : 00 49 211 13866 77
E-mail : thomas.klement@capem.de

BELGIQUE
MOSELLE DEVELOPPEMENT
Espace Moselle
40 rue des Drapiers
B-1050 BRUSSELS
Tél. : 00 32 2 502 69 02
Fax : 00 32 2 512 92 19
E-mail : moselle-developpement@telenet.be



CHINE- Bernard FLORY
Van Palace Suite # 1617
No2 Guan Dong Dian Nan Jie
Chaoyang District
Beijing 100020 PR
China
Tél. : 00 86 (10) 51 31 63 43
E-mail : beflo@yahoo.com

INDE - Sateesh KULKARNI
Director (CCI PVT LTD)
CORPORATE CATALYST (INDIA) PVT LTD
KS House 118 Shahpur Jat New Delhi
110 049 INDIA
Tél. : +91.11.4100.9999
Fax : +91.11.4100.9990
E-mail : sateesh.kulkarni@cci.in
WEBSITE : www.cci.in

JAPON- Giulio LILLI
BLUERISE PARTNERS
Roppongi KS Bldg.6F
3-16-12 Roppongi
JP-106-0032 MINATO-KU TOKYO
Tél. : 00 81 3 35 89 61 21
Fax : 00 81 3 35 89 61 27
E-mail : gjilli@bluerisepartners.com



METZ

Hôtel du Département - B.P. 40567

F-57010 METZ CEDEX 1

Tél. : 00.33/(3).87.30.82.31

Fax : 00.33/(3).87.30.85.21

Internet : www.moselle-developpement.com

E-mail : contact@moselle-developpement.com

DIRECTEUR GÉNÉRAL : David MALINGREY ■ DIRECTEUR GÉNÉRAL ADJOINT : Louis EXERTIER ■ CHARGÉS D'AFFAIRES : Daniel KNOEPFFLER, Stéphane MARCHAL, Thierry PETRY, Jean-Paul SCHMITT, Martine WELTZER ■ CHARGÉE DE COMMUNICATION : Pascale VIBERT ■ COMPTABILITÉ ET PERSONNEL : Danielle KOCHERT ■ Secrétariat : Joëlle BENJELLOUN, Rachel LABBADI, Silvia PERNET, Angela SCHOL